

Тенденции торгового сотрудничества России со странами БРИКС

© 2012

И. Троекурова, К. Пелевина, Е. Нехорошева

В развитии торговых связей России с партнерами по группе БРИКС налицо ряд положительных тенденций, как и некоторые проблемы (характерные, в целом, для ее товарообмена с другими странами). Партнеры по группе БРИКС относятся к числу крупных, быстрорастущих экономик мира, расширение и структурное совершенствование сотрудничества с ними соответствует российским национальным интересам.

Ключевые слова: БРИКС, индекс Херфинделя – Хиримана, нетарифные ограничения в торговле.

Страны БРИКС (Бразилия, Россия, Индия, Китай и Южная Африка) демонстрируют модель развития многополярного мира. За каждой из них — «свой» регион на четырех континентах, своя экономическая модель, своя стратегия развития. Модель, на первый взгляд, выглядит искусственной и противоречивой. Однако таким и является современный мир, состоящий из стран богатых и бедных; одни экспортируют высокотехнологичную продукцию, другие — природные ресурсы или сельскохозяйственную продукцию, в одних быстро растет население, в других приходится поощрять его рост.

*Таблица 1***Показатели развития экономик БРИКС в 2011 г.**

Страны	ВВП, млрд долл.	Темпы роста ВВП, %	ВВП на душу населения, тыс. долл.	Структура ВВП, %			Товарооборот, млрд долл.	
				сельс. хоз-во	промышленность	услуги	экспорт	импорт
Бразилия	2284	2,8	11,6	5,8	26,9	67,3	250,8	219,6
Россия	2373	4,3	16,7	4,2	37,0	58,9	498,6	310,1
Индия	4463	7,8	3,7	18,1	26,3	55,6	298,2	451,0
Китай	11300	9,5	8,4	9,6	47,1	43,3	1897	1664
ЮАР	554,6	3,4	11,0	2,5	31,6	65,9	94,2	92,9
Весь мир	78980	3,7	11,8	5,9	31,3	62,8	18150	17990

Составлено авторами по: The World Factbook 2012. URL: <http://www.cia.gov>

Несмотря на различные, а порой просто противоположные оценки проекта БРИКС, объединение пяти указанных стран представляет собой «срез» современного мира

Троекурова Ирина Степановна, доктор экономических наук, зав. кафедрой экономической теории Саратовской государственной юридической академии. E-mail: troekurovais@mail.ru

Пелевина Ксения Александровна, аспирантка кафедры мировой экономики Саратовского государственного социально-экономического университета (СГСЭУ).

Нехорошева Екатерина Алексеевна, студентка СГСЭУ.

со многими его проблемами. Притом объективно демонстрирует: БРИКС — это сила, с которой невозможно не считаться. На фоне нестабильной экономической ситуации в мире страны, входящие в БРИКС, демонстрируют экономическую силу, лидируя в процессах восстановления мировой экономики. Как мы полагаем, страны этой группы призваны стать главной движущей силой и стимулировать дальнейший рост мировой экономики.

Прежде всего рассмотрим торговые взаимосвязи между странами БРИКС, имеющие большое значение, т.к. именно они способствуют росту взаимозависимости экономик и, как следствие, укреплению общих национальных интересов. Наличие последних, в свою очередь, определяет эффективность координации совместных действий стран БРИКС. Кроме того, активизация торговых отношений между этими странами способствует укреплению роли их валют в мировой экономике.

Интенсивность торговли между странами БРИКС

Экономики БРИКС характеризуются торговой взаимозависимостью и имеют тенденцию к сближению. Для измерения степени интенсивности двусторонних товаропотоков между различными парами экономик БРИКС воспользуемся формулой

$$I_{ij} = \frac{X_{ij}}{X_i} \cdot \frac{M_j}{(M_w - M_i)} = \frac{X_{ij} \cdot (M_w - M_i)}{X_i \cdot M_j},$$

где I_{ij} — коэффициент интенсивности двусторонних товаропотоков страны i в страну j ; X_i — общий объем экспорта страны i ; X_{ij} — экспорт страны i в страну j ; M_j — общий объем импорта страны j ; M_i — общий объем импорта страны i . Импорт страны j делится не на весь мировой импорт (M_w), а за минусом импорта страны i , которая не может быть импортером собственного экспорта.

Данный коэффициент показывает отношение доли страны i в импорте страны j к доле страны i в мировом импорте (за минусом импорта самой страны i). Если коэффициент больше 1, это говорит о большей интенсивности торговли страны i со страной j по сравнению с мировым уровнем торговли страны (i) — следовательно, коэффициент указывает на значимость страны j для экспорта страны i .

Если показатель коэффициента — больше единицы, значит налицо достаточно прочные экономические связи между данными странами. Невысокий показатель интенсивности двусторонних товаропотоков (при коэффициенте менее «1») фиксирует неглубокую и непрочную основу двусторонних экономических связей.

Используя данные о внешней торговле из *Direction of Trade Statistics Yearbook* (IMF, 2010), а также UN COMTRADE (2011)¹ по классификации SITC Rev. 3. по странам БРИКС, авторы рассчитали коэффициенты интенсивности двусторонних товаропотоков между их экономиками за 2002–2010 гг. Начало анализируемого периода обусловлено тем, что в ноябре 2001 г. впервые появилась аббревиатура «БРИКС».

Полученные результаты позволяют утверждать, что ключевыми центрами торговли в рамках БРИКС являются Бразилия и Китай. В 2010 г. у Бразилии этот показатель со странами группы (кроме Индии) составил около 1,2, у Китая со всеми странами чуть больше 1.

Коэффициент интенсивности двусторонних товаропотоков у Индии с остальными членами группы был различен — от 2,99 с ЮАР до 0,37 с Россией. Этот показатель также имеет значительные различия у ЮАР — от 1,75 в торговле с Индией до 0,24 в торговле с Россией.

К сожалению, среди стран БРИКС у России коэффициент интенсивности двусторонних товаропотоков самый низкий: от 0,66 с Индией до всего лишь 0,02 в торговле с ЮАР. Это говорит о низкой пока что интенсивности двусторонних товаропотоков РФ с другими странами группы, слабой значимости стран БРИКС для российского экспорта.

Таблица 2

Коэффициент интенсивности двусторонних товаропотоков между странами БРИКС*

Страны	Годы	Бразилия	Россия	Индия	Китай	ЮАР
Бразилия	2002	—	3,02	1,22	0,94	2,02
	2003	—	2,77	0,78	1,15	2,26
	2004	—	2,31	0,63	0,93	2,11
	2005	—	2,71	0,74	0,94	2,28
	2006	—	2,31	0,47	0,94	1,90
	2007	—	1,67	0,37	1,01	1,85
	2008	—	1,40	0,28	1,16	1,55
	2009	—	1,40	1,05	1,55	1,56
Россия	2010	—	1,24	0,74	1,63	1,21
	2002	0,30	—	1,70	1,42	0,09
	2003	0,30	—	2,16	1,16	0,01
	2004	0,33	—	1,30	1,00	0,01
	2005	0,37	—	0,74	0,88	0,02
	2006	0,33	—	0,69	0,83	0,01
	2007	0,37	—	0,68	0,66	0,01
	2008	0,34	—	0,58	0,65	0,01
Индия	2009	0,38	—	0,84	0,71	0,10
	2010	0,36	—	0,66	0,53	0,02
	2002	1,15	2,09	—	0,76	2,27
	2003	0,84	1,58	—	0,83	1,95
	2004	1,11	1,13	—	0,93	2,25
	2005	1,46	0,79	—	1,06	2,78
	2006	1,50	0,66	—	1,01	3,07
	2007	1,70	0,42	—	0,97	2,72
Китай	2008	1,62	0,47	—	1,33	2,07
	2009	1,33	0,52	—	0,94	2,11
	2010	1,33	0,37	—	0,82	2,99
	2002	0,61	1,51	0,89	—	0,99
	2003	0,74	1,79	0,76	—	1,00
	2004	0,88	1,98	0,89	—	0,94
	2005	0,87	1,80	0,85	—	0,94
	2006	0,96	1,43	0,99	—	1,01
ЮАР	2007	1,03	1,56	1,11	—	0,95
	2008	0,96	1,32	1,07	—	1,02
	2009	1,09	1,03	1,11	—	1,07
	2010	1,15	1,01	1,00	—	1,15
	2002	0,83	0,20	1,32	0,34	—
	2003	0,77	0,28	1,09	0,46	—
	2004	0,80	0,29	1,17	0,39	—
	2005	0,90	0,15	1,76	0,43	—
	2006	1,03	0,18	1,04	0,62	—
	2007	0,96	0,18	1,28	0,97	—
	2008	0,70	0,20	1,61	0,87	—
	2009	0,67	0,26	1,83	1,29	—
	2010	0,82	0,24	1,75	1,20	—

Рассчитано авторами по: Direction of the Trade Statistics Yearbook. Wash. IMF. 2010; UN COMTRADE <http://comtrade.un.org/db/>

За последние годы в рамках БРИКС были достигнуты договоренности по реализации проектов, увеличивающих взаимные товаропотоки, что дает надежду на динамичный рост коэффициента интенсивности двусторонних товаропотоков внутри БРИКС в перспективе.

Проблемы структуры торговли России со странами БРИКС

Для оценки перспектив развития торговых связей РФ со странами БРИКС проанализируем ее торговлю с каждой из них по отдельности.

По итогам 2010 г. российско-китайский товарооборот достиг 59,3 млрд долл., увеличившись по сравнению с 2009 г. на 50,3%. При этом российский экспорт в Китай — 20,3 млрд долл. (рост на 21,8%) а импорт — 39,0 млрд долл. (рост на 71,2%). Отрицательное сальдо торгового баланса России — 18,7 млрд долл.

В структуре российского экспорта в Китай основная доля поставок пришлась на следующие товарные группы: минеральные продукты (в основном продукция ТЭК) — 55,6% объема экспорта, древесина и целлюлозно-бумажные изделия — 14,2%, продукция химической промышленности — 14,0%, машины, оборудование и транспортные средства — 7,9%. Удельный вес металлов и изделий из них составляет 3,4% объема российского экспорта, продовольственных товаров и сельхозсырья — 4,7%. Основные экспортные товары (свыше 84% всех поставок): продукция ТЭК (нефть и нефтепродукты, уголь каменный); лесоматериалы необработанные, пиломатериалы и целлюлоза древесная, сырье и полуфабрикаты для металлургии (руды и концентраты железные), рыба мороженая, минеральные удобрения, авиационная техника и ее части, никель необработанный, каучук синтетический, оборудование для АЭС, лактамы, полимеры этилена.

Структуру импорта формировали: машины, оборудование и транспортные средства — 49,6%, текстиль, изделия из него, обувь — 18,5%. Доля металлов и изделий из них составила 8,6%, продукции химической промышленности (7,3%), продовольственных товаров и сельхозсырья (3,4%), кожевенного сырья, пушнины и изделий из них (1,8%), древесины и целлюлозно-бумажных изделий (1,3%). Основные импортные товары (свыше 67% всего объема импорта): изделия легкой промышленности (трикотажно-текстильные и кожгалантерейные изделия, обувь и ее части), бытовая электроника (вычислительная техника, телефонная аппаратура, телевизоры, и др.), части и компоненты электронной аппаратуры, продукция общего машиностроения (строительная техника, части и компоненты автотранспортных средств, насосно-компрессорное оборудование), электробытовые приборы (стиральные машины, холодильная техника, кондиционеры и др.), электросиловое оборудование, продукция металлургии (металлоконструкции, трубы, прокат плоский, метизы из нелегированной стали и пр.); мебель и ее части; игры и спортивный инвентарь; продовольственные товары (плодоовощная продукция, рыба и морепродукты).

Решению задачи диверсификации структуры российского экспорта призвана способствовать созданная в 2007 г. Российско-китайская палата по содействию торговле машинно-технической и инновационной продукцией. В июне 2009 г. при содействии Палаты был организован визит в Россию китайской закупочной делегации для проработки вопросов возможного импорта, в том числе, машинно-технической продукции. В ходе визита китайской стороне был передан для изучения перечень соответствующей продукции для возможных поставок в КНР.

Китайской стороной также предпринимаются меры для увеличения закупок машин и оборудования в России. В 2009 г. был создан Фонд поддержки импорта российской машинно-технической продукции в размере 100 млн юаней.

По итогам 2010 г. товарооборот между Россией и Бразилией составил 5,9 млрд долл. (рост на 28%), в том числе экспорт увеличился до 1,8 млрд долл. (рост на 65,6%), а импорт — до 4,1 млрд долл. (рост на 17,3%). Отрицательное сальдо России в торговле с Бразилией — 2,3 млрд долл. Бразилия постепенно продвигается к поставленной в 2004 г. цели — вывести товарооборот с Россией на уровень 10 млрд долл.

В структуре российского экспорта в Бразилию основная доля пришлась на: продукцию химической промышленности — 48%, минеральные продукты (26,5%), металлы и изделия из них (16,4%). Удельный вес машин, оборудования и транспортных средств

составил лишь 6,8% экспорта. Основные экспортные товары (87% всех поставок): минеральные удобрения (азотные, калийные и комплексные), нефтепродукты и сырая нефть, прокат из нелигированной стали (горячекатаный и холоднокатаный), угольные электроды, используемые в металлургии, газетная бумага. Сырьевые товары составляют 70% от российского экспорта в Бразилию, а высокотехнологичная продукция — лишь 5,7%. Стоит отметить поставки российских вертолетов на сумму 75,7 млн долл. (4%).

В перспективе, возможно, многие бразильские изделия станут конкурентоспособными и привлекательными для импорта в Россию: не только продукты питания, но и разнообразные промышленные товары: дорожная и строительная техника, роторные объемные насосы, алюминиевый прокат, цилиндры для прокатного стана, запчасти для транспортных средств, комбикорма для животных, одежда, обувь, охотничье оружие, разного рода инструменты, бумага, мебель, товары для дома и занятия спортом.

В 2010 г. структуру российского импорта формировали продовольственные товары и сельскохозяйственное сырье (94,5%). Удельный вес остальных товарных групп составил менее 6% объема импорта, в том числе машин, оборудования и транспортных средств — 1,8%, металлов и изделий из них (1,5%). Основные импортные товары: сахар тростниковый, мясо и пищевые субпродукты, табачное сырье, соевые бобы, кофе, соки (фруктовые и овощные).

Объем российско-индийской торговли в 2010 г. превысил 8,5 млрд долл. (рост на 14,4%). Экспортировано почти на 6,4 млрд долл. (прирост — 7,7%), импортировано — на 2,1 млрд долл. (прирост — 40,5%), сальдо торгового баланса было в пользу России — более 4,2 млрд долл.

В структуре российского экспорта в Индию в 2010 г. машинно-техническая продукция составляла 39,3% (2,5 млрд долл.) общего объема поставок, удобрения — 18,3% (более 1 млрд долл.), черные металлы и изделия из них — 7,2% (462,2 млн долл.), необработанные алмазы — 6,8% (433,3 млн долл.), нефть и газ — 5% (324,5 млн долл.). В совокупности эти товарные группы составили более 75% российского экспорта в Индию.

В структуре российского импорта из Индии в 2010 г. фармацевтическая продукция составляла 28,9% (620,9 млн долл.), машины, оборудование, транспортные средства и инструменты — 22,5% (484,9 млн долл.), сельскохозяйственные и продовольственные товары — 19,1% (401,1 млн долл.), текстильные изделия и материалы, готовая одежда — 7,3% (153,3 млн долл.). В совокупности на эти товарные группы приходится более 75% российского импорта из Индии.

Выгодное географическое положение России относительно Индии сулит ей конкурентные преимущества в поставке углеводородов. Учитывая, что на ближайшие годы прогнозируется продолжение быстрого роста индийской экономики, экспорт энергоресурсов наверняка будет год от года расти.

Экспертами отмечен специфический интерес Индии к закупке российских необработанных алмазов, в том числе мелких, составляющих большинство добываемых в России алмазов. Специалисты полагают, что это увеличит товарооборот на 400–500 млн долл. Индия является крупнейшим импортером необработанных алмазов, на ее долю приходится до 75% их мирового импорта. Индия располагает коммерчески рентабельными технологиями по ювелирной обработке мелких алмазов и, соответственно, представляет собой огромный рынок их сбыта. На долю Индии приходится 40% мирового экспорта обработанных мелкозернистых алмазов.

Россия располагает значительными запасами сырья и мощностями для производства минеральных удобрений. Земледелие Индии зависит от импорта удобрений, а Россия экспортирует 90% своих удобрений, потребляя лишь 10% внутри страны. Интенсивный характер современного индийского земледелия сулит потенциальную возможность увеличения их поставок. Препятствия в основном связаны с транспортными издержками, а также с конкуренцией стран Ближнего Востока, расположенных в географиче-

ческой близости от Индии. Кроме того, Индия сама активно развивает производство удобрений. В частности, в ближайшее время ожидается пуск большого комплекса по производству фосфатов.

Внешнеторговый оборот России с ЮАР в 2010 г. составил 519,2 млн долл., увеличившись по сравнению с 2009 г. на 0,5%, в том числе экспорт — 45,8 млн долл. (снижение в 4,3 раза), импорт — 473,4 млн долл. (прирост на 47,3%). Отрицательное сальдо России в торговле с ЮАР в 2010 г. — 427,6 млн долл.

По итогам 2010 г. в структуре российского экспорта в ЮАР основная доля поставок пришлась на следующие товарные группы: продукция химической промышленности — 32,1%, древесина и целлюлозно-бумажные изделия — 23,7%, продовольственные товары и сельхозсырье — 20,9%, металлы, изделия из них — 11,3%, машины, оборудование и транспортные средства — 10%. Удельный вес текстиля, изделий из него, обуви составляет 1,3%. Основные экспортные товары (89% всех поставок): печатная продукция, подсолнечное масло, минеральные удобрения (калийные и комплексные), каучук синтетический, буровые долота, лампы люминесцентные, изделия из алюминия, аппаратура рентгеновская, изоляторы электрические стеклянные, электроды, используемые в печах, прутки из железа или нелегированной стали.

В 2010 г. структуру импорта формировали: продовольственные товары и сельхозсырье — 46,8%, минеральные продукты — 19,2%, машины, оборудование и транспортные средства — 19,1%. Удельный вес металлов, изделий из них составляет 7,7%, продукции химической промышленности — 6,5%. Основные импортные товары (доля в импорте свыше 86%): цитрусовые, виноград, яблоки, груши, виноградные вина, джемы, руды и концентраты марганцевые и хромовые, печи и камеры с инфракрасным излучением, оксиды и гидроксиды ванадия, прокат плоский из нержавеющей стали, грузовики и запасные части к ним, оборудование для обработки минеральных ископаемых, листы алюминиевые, лебедки шахтных подъемников, вентиляторы, оборудование для фильтрования и очистки газов, телефонные аппараты.

С целью активизации экономического сотрудничества двух стран в 2007 г. был создан Деловой совет Россия — ЮАР. Последняя заинтересована в том, чтобы увеличить экспорт своей готовой продукции на российский рынок, прежде всего продовольственных товаров — тростникового сахара-сырца, мяса, фруктов, вина и др., что предусматривает даже постройку в России специального «фруктового терминала» на Балтийском море для регулярных поставок фруктов в Россию. Южноафриканская сторона заинтересована в импорте из России ее традиционных сырьевых товаров и полуфабрикатов — азотных удобрений, пшеничной муки, древесины и сырья для производства бумаги и картона.

Индекс Херфиндаля—Хиршмана

Проблему недиверсифицированности торговли стран БРИКС можно выявить с помощью индекса Херфиндаля—Хиршмана (индекса концентрации).

Он нормирован так, чтобы его значения были заключены в интервал от 0 до 1 (максимальная концентрация). Исчисляется по формуле:

$$H_j = \frac{\sqrt{\sum_{i=1}^n \left(\frac{x_i}{X}\right)^2} - \sqrt{1/n}}{1 - \sqrt{1/n}}$$

где H_j — индекс страны или группы стран

x_i — величина экспорта i -го продукта

$$X = \sum_{i=1}^n x_i$$

и n — количество исследуемых продуктов (классификация SITC Revision 3, с точностью до 3 знаков после запятой)

Индекс показывает степень концентрации экспорта и импорта.

Рассчитанный индекс Херфиндаля-Хиршмана, отражающий степень концентрации товарной структуры экспорта страны по итогам 2010 г., выявил следующие закономерности:

– Китай имеет широко диверсифицированную структуру экспорта в страны БРИКС;

– экспорт России в Китай имеет умеренную концентрацию, что объясняется большой долей экспорта природных ресурсов. Так, в 2011 г. 49,28% российского экспорта в Китай составили нефтяные масла сырые и сырая нефть, полученная из битуминозных минералов, еще 13,2% — переработанные нефтепродукты;

– для российского экспорта в ЮАР также характерна умеренная концентрация. В 2011 г. в нем преобладали: удобрения — 36,64%, пшеница (включая полбу) и суржик, немолотые — 29,07%, синтетический каучук, регенерированная резина, отходы, обрезки и отбросы незатвердевшего каучука — 12%;

– индийский экспорт в страны БРИКС, имеет, за исключением экспорта в Китай, хорошо диверсифицированную структуру. Экспорту в Китай свойственна умеренная концентрация, что обусловлено большой долей таких товаров, как железная руда и концентраты — 32,94%, медь — 20,80%, хлопок — 10,38%;

– наиболее узкоспециализированным является экспорт Бразилии и ЮАР в другие страны БРИКС.

Индекс Херфиндаля—Хиршмана для товарных структур экспорта стран БРИКС по итогам 2010 г.

		Импортёр				
		Россия	Китай	Индия	Бразилия	ЮАР
Экспортёр	Россия	—	0,14	0,05	0,10	0,13
	Китай	0,01	—	0,01	0,01	0,01
	Индия	0,07	0,17	—	0,01	0,06
	Бразилия	0,26	0,24	0,31	—	0,04
	ЮАР	0,13	0,18	0,35	0,05	—

Рассчитано по данным COMTRADE. URL: <http://comtrade.un.org/>

Индекс Херфиндаля—Хиршмана для товарных структур импорта стран БРИКС по итогам 2010 г.

		Экспортёр				
		Россия	Китай	Индия	Бразилия	ЮАР
Импортёр	Россия	—	0,01	0,06	0,16	0,11
	Китай	0,14	—	0,30	0,25	0,16
	Индия	0,05	0,02	—	0,21	0,41
	Бразилия	0,18	0,01	0,00	—	0,06
	ЮАР	0,07	0,01	0,02	0,08	—

Рассчитано по данным COMTRADE <http://comtrade.un.org/>

Основные экспортные товары Бразилии в страны БРИКС: в Китай — железная руда и концентраты, масличные семена и масличные плоды, пригодные для получения «мягких» растительных масел (исключая муку тонкого и грубого помола), нефтяные масла, сы-

рая нефть, полученная из битуминозных минералов; в Россию — сахар и мед, мясо крупного рогатого скота (свежее, охлажденное или замороженное), в Индию — нефтяные масла и сырая нефть, полученная из битуминозных минералов, руды и концентраты неблагородных металлов, в ЮАР — мясо крупного рогатого скота (свежее, охлажденное или замороженное), детали и принадлежности автомобилей.

Основные экспортные товары ЮАР в страны БРИКС: в Китай — железная руда и концентраты, руды и концентраты неблагородных металлов, брикеты, лигнит и торф, в Россию — фрукты и орехи (кроме масличных орехов), свежие или сушеные, руды и концентраты неблагородных металлов, автомобили для перевозки грузов и автомобили специального назначения, в Индию — брикеты, лигнит и торф, в Бразилию — брикеты, лигнит и торф.

Обратная картина налицо по импорту.

Российский ввоз из двух стран БРИКС имеет умеренную концентрацию — из Бразилии и ЮАР. Это объясняется наличием в структуре товарных групп, имеющих много больший вес по сравнению с другими товарами. Так, основу российского импорта из Бразилии в 2011 г. составляли: мясо крупного рогатого скота (свежее, охлажденное или замороженное) — 34,98%, сахар и мед — 34,62%, табак неготовый, табачные отходы — 8,23%; из ЮАР: фрукты и орехи (кроме масличных орехов), свежие или сушеные — 46,17%, руды и концентраты неблагородных металлов — 13,69%.

Для китайского импорта из стран БРИКС характерна слабая и умеренная диверсификация. Это, прежде всего, связано с тем, что экономики России, Бразилии, Индии и ЮАР не способны произвести широкий круг товаров, могущих успешно конкурировать с китайскими. К примеру, для импорта из России таковыми являются нефтяные масла и сырая нефть, полученная из битуминозных минералов (40,44% всего китайского импорта из России), из Индии — железная руда и концентраты (41,34%), из Бразилии — железная руда и концентраты (49,17%), масличные семена и масличные плоды, пригодные для получения «мягких» растительных масел, исключая муку тонкого и грубого помола (22,51%), из ЮАР — специальные операции и товары, не классифицированные по типу (49,62%), железная руда и концентраты (20,06%).

Для индийского импорта из стран БРИКС высокая концентрация характерна для импорта из Бразилии и ЮАР. Основные товарные группы импорта из Бразилии: нефтяные масла и сырая нефть, полученная из битуминозных минералов (40,16%), сахар и мед (23,25%), железная руда и концентраты (10,40%), из ЮАР: золото, немонетарное (кроме золотых руд и концентратов) (60,74%), брикеты, лигнит и торф (19,58%).

Бразильский импорт из России имеет умеренную концентрацию, т.к. удобрения составляют в его структуре 63,8%.

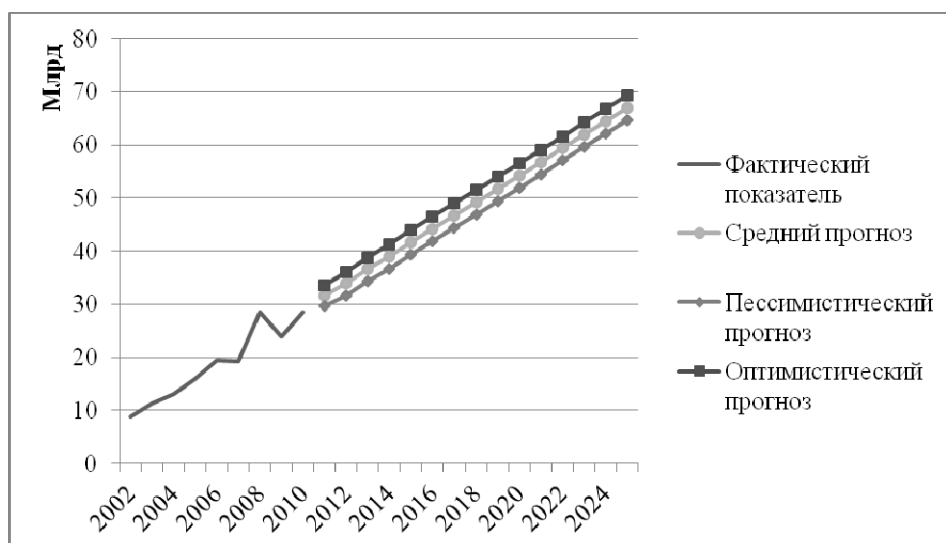
Рассчитанный индекс Херфиндаля—Хиршмана показывает, что перед Россией, Бразилией и ЮАР стоит задача диверсификации экспорта в страны БРИКС. России следует уделять внимание экспорту высокотехнологичной продукции — в первую очередь, энергетического и транспортного машиностроения.

Прогноз торговли России со странами БРИКС

Прогноз построен на основе модели авторегрессии. Используются данные об экспорте и импорте UN COMTRADE SITC Rev. 3. Пессимистический и оптимистический прогнозы представляют собой границы 80% доверительных интервалов.

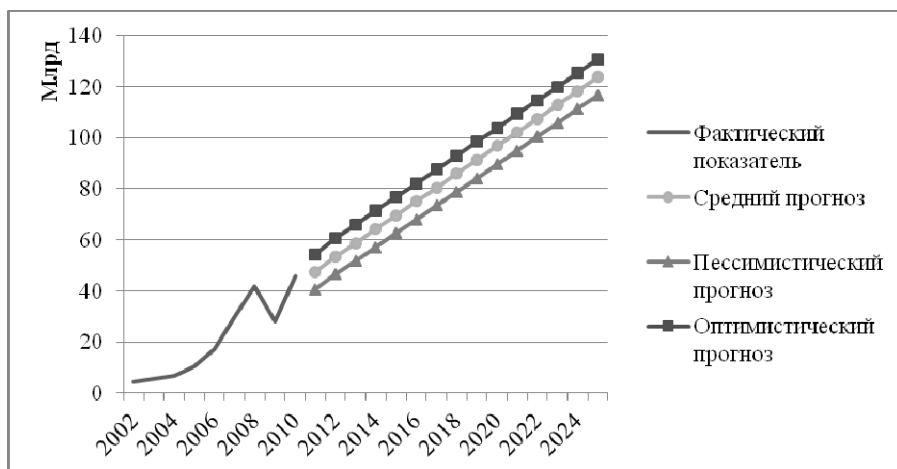
Прогноз экспорта России в страны БРИКС, тыс. долл.

	Фактический показатель	Средний прогноз	Пессимистический прогноз	Оптимистический прогноз
2002	8717688			
2003	11256747			
2004	12984785			
2005	15992624			
2006	19428813			
2007	19344337			
2008	28459326			
2009	23884284			
2010	28558772			
2011		31645004	29783719	33506288
2012		33861564	31700206	36022921
2013		36591472	34334915	38848028
2014		39018362	36729565	41307158
2015		41624116	39324192	43924040
2016		44124291	41820503	46428080
2017		46686788	44381654	48991921
2018		49212497	46906895	51518099
2019		51759921	49454156	54065686
2020		54294527	51988705	56600349
2021		56836699	54530858	59142541
2022		59374406	57068557	61680254
2023		61914748	59608897	64220599
2024		64453534	62147683	66759386
2025		66993239	64687387	69299091



Прогноз импорта России из стран БРИКС, тыс. долл.

	Фактический показатель	Средний прогноз	Пессимистический прогноз	Оптимистический прогноз
2002	4314544			
2003	5484992			
2004	6898641			
2005	10541478			
2006	17024249			
2007	30092710			
2008	41595912			
2009	28214265			
2010	45729984			
2011		47307162	40367463	54246862
2012		53513556	46423561	60603551
2013		58751306	51654803	65847808
2014		64191740	57094953	71288528
2015		69589764	62492964	76686564
2016		74996662	67899861	82093462
2017		80401702	73304902	87498503
2018		85807132	78710331	92903932
2019		91212480	84115680	98309281
2020		96617845	89521045	103714646
2021		102023207	94926406	109120007
2022		107428569	100331769	114525370
2023		112833932	105737131	119930732
2024		118239294	111142493	125336094
2025		123644656	116547856	130741457



Согласно полученным результатам, товарооборот России со странами БРИКС к 2025 г. достигнет 180 млрд долл., при этом основным партнером по экспорту и импорту будет Китай. Объем импорта к 2025 г. превысит 120 млрд долл., экспорта — 65 млрд долл. Предположительно, в изменении товарной структуры российского экспорта и импорта в рамках БРИКС сохранятся тенденции, наметившиеся в последние годы.

Влияние присоединения России к ВТО на торговлю со странами БРИКС

После официального присоединения России к ВТО таможенные сборы подлежали снижению в среднем с 10% до 7,8% (средний сельскохозяйственный тариф — до 10,8% с нынешних 13,2%, средневзвешенная импортная пошлина на промтовары — с 9,5% до 7,3%).

По нетарифным ограничениям Россия столкнется с проблемой практики их применения. В глобальной торговой системе входящие в ВТО страны вынуждены заменять нетарифные инструменты тарифными. Какие последствия данные два факта имеют для торговли России со странами БРИКС?

Что касается ее импорта из стран БРИКС, то тарифы и пошлины никогда не были единственным препятствием для вхождения на российский рынок. Нетарифные барьеры (технические правила и нормы, меры санитарного и фитосанитарного характера, запреты на импорт, лицензионные требования и общий недостаток прозрачности или предсказуемости торгового климата) оказывали в прошлом серьезное влияние на торговые компании БРИКС, лишая их желания работать с российским рынком. С присоединением к ВТО нетарифные барьеры и меры воздействия после пересечения границы становятся объектом глобальных правил и стандартов. Количественные ограничения, не предусмотренные правилами ВТО, будут исключены.

Для стран БРИКС ослабление внешнеторгового регулирования в России имеет важное значение. Российский рынок будет более открытым и доступным для конкурентоспособных товаров Китая, Индии и Бразилии. Так, в течение переходного периода Россия снизит ставки пошлин на иностранные лекарства с 15–5% до 6,5–5%, одновременно опережающими темпами будут снижаться пошлины на медицинское оборудование и лекарственные субстанции (до 2–3%). Данные группы товаров являются одной из основных статей индийского экспорта в Россию.

Более масштабно сможет импортироваться в Россию и сельскохозяйственная продукция (из Бразилии, Индии, ЮАР). Ставка импортных пошлин на химическую продукцию снизится с 10 до 6,5–5%, что имеет значение для товаров из Индии, Китая, ЮАР.

Через год после официального присоединения РФ к ВТО должны быть обнулены таможенные пошлины на ряд IT- и телекоммуникационных товаров. Обнуление ввозных пошлин на высокотехнологичную продукцию и комплектующие к ней — важное обязательство, принимаемое Россией. Китай и Индия будут иметь возможность занять свою нишу на российском IT-рынке, практически полностью состоящем из зарубежных товаров.

Важной договоренностью является снижение экспортной пошлины на березу и введение квоты на экспорт ели и сосны. Лес является одной из основных статей китайского импорта из России.

Для российского экспорта в страны БРИКС присоединение к ВТО принесет положительный эффект. Он будет связан, прежде всего, со снятием части ограничений, введенных по отношению к российским товарам. Согласно российской и международной статистике, РФ входит в десятку наиболее дискриминируемых стран мира. Во всех странах БРИКС применяются ограничительные меры в отношении российских товаров².

Кроме того, важным последствием присоединения России к ВТО явится рост доверия инвесторов к экономическому курсу правительства РФ, что должно повлечь увеличение инвестиционных обменов между Россией и ее партнерами по БРИКС.

Отказ от доллара как стимул торговли

Страны группы БРИКС намерены сократить использование доллара. Главным итогом саммита БРИКС в Нью-Дели в конце марта 2012 г. стало подписание руководите-

лями банков развития стран-участниц двух соглашений: о предоставлении кредитов в национальных валютах и о подтверждении аккредитивов между этими банками (обязательство приоритетного обслуживания транзакций банков стран БРИКС). Постепенный уход от американской валюты важен из-за рисков, которые несет на себе финансовая система США. Взаимная выдача кредитов в нацвалютах станет стимулом для развития торговых отношений внутри БРИКС.

Таким образом, хотя объемы торгово-экономического сотрудничества не отвечают имеющемуся потенциалу, а в структуре торговли между странами БРИКС остаются проблемы (чрезмерный вес сырья и сельскохозяйственной продукции), тенденции торговли являются положительными. Перед странами БРИКС стоит задача стимулирования взаимного обмена в сфере высоких технологий и развития кооперации в высокотехнологичных сферах — в частности, в авиапроме, космической отрасли, атомной энергетике, медицинских технологиях, фармацевтике.

-
1. База данных ООН UN COMTRADE содержит около 1,75 млн записей по международной торговле. Более 200 стран ежегодно предоставляют статистические данные об их международной торговле в United Nations Statistics Division. Данные охватывают информацию за 48 лет, включая более 6000 различных продуктов.
 2. К дискриминационным мерам в отношении российских товаров относятся, к примеру, действующие в Индии пошлины: на гексамин (Hexamine) с 29.07.2007 г. по 28.07.2012 г. — в размере 201,7 долл. за т; на технический углерод (Carbon Black) с 30.07.2009 г. по 30.07.2014 г. — в размере 0,136 долл. за 1 кг (для ОАО «Ярославский Технический углерод») и 0,391 долл. за 1 кг (для всех остальных российских производителей и/или экспортеров).